



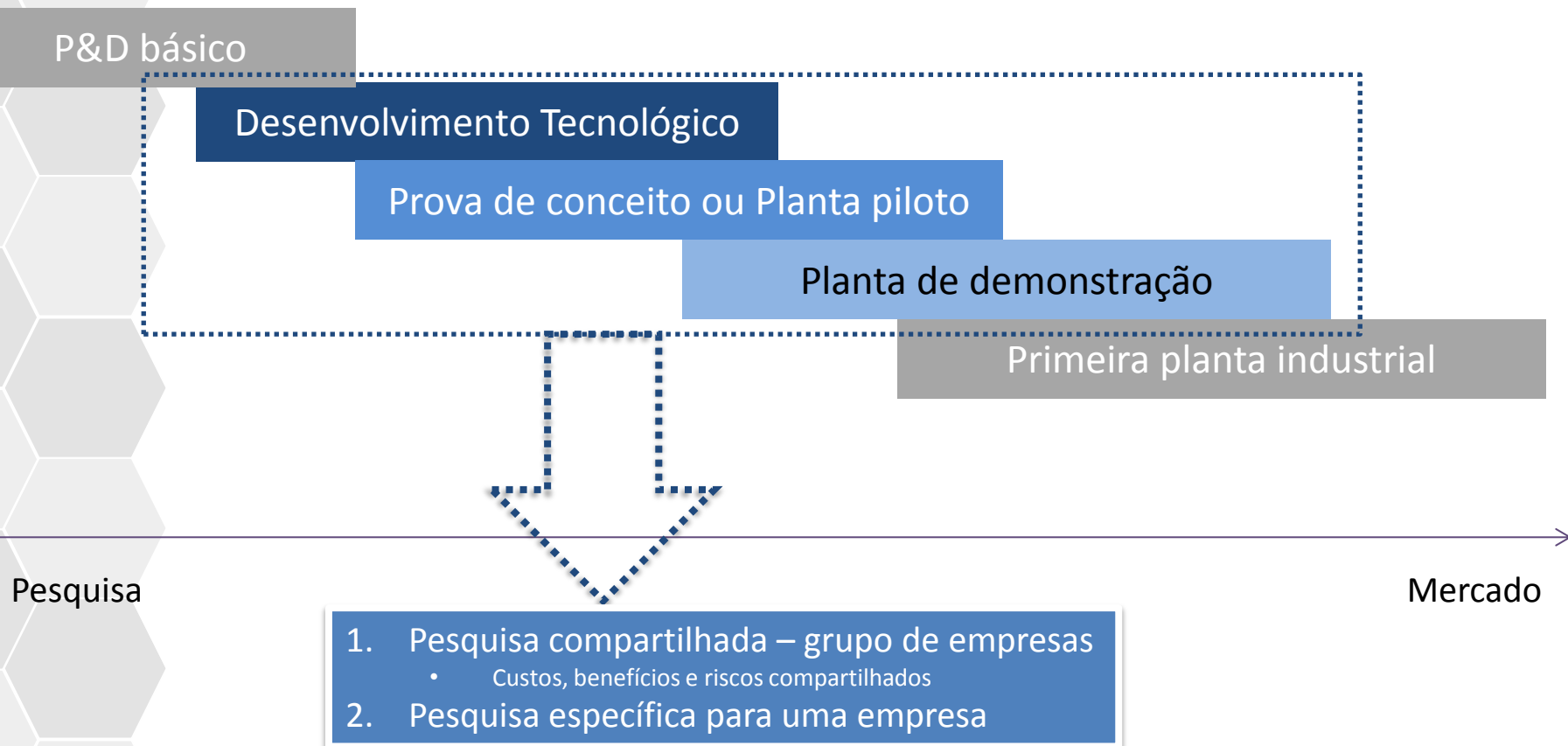
## Processo de Contratação Unidade Embrapii IPT

DI/CPN

# Características dos projetos financiados pela Embrapii

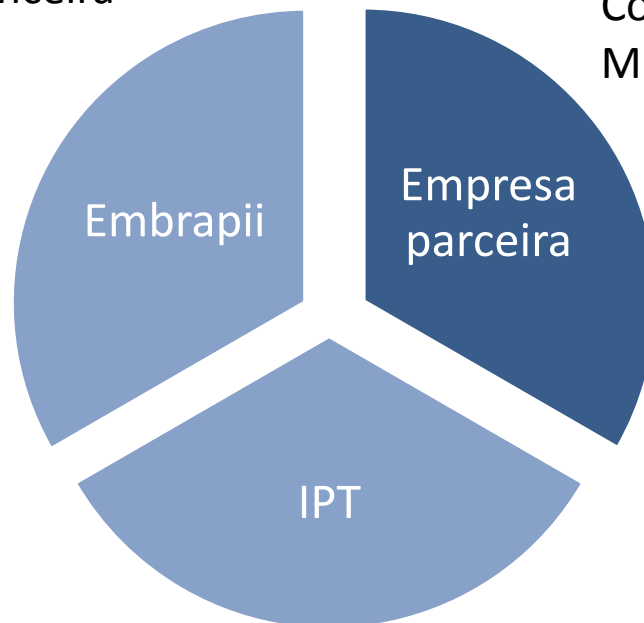
- Foco do projeto – desenvolvimento de produto ou processo inovador na área de atuação do IPT
  - Superar um gargalo tecnológico da empresa ou do mercado,
  - Gerar novo conhecimento para empresa ou mercado
  - Valor para o mercado
- Empresa parceira –
  - Empresas industriais de qualquer porte que tenham interesse em desenvolver projetos de PD&I em parceria com UE – IPT
- Valor do projeto –
  - Inclui os gastos de custeio necessários para o desenvolvimento do projeto incluindo as áreas de apoio
    - Aquisição de equipamentos apenas se estritamente necessário, e justificada, pela característica específica do projeto
- Prazo – até 2019

# Características dos Projetos



# Financiamento

Contrapartida Financeira  
Máximo 1/3\*\*



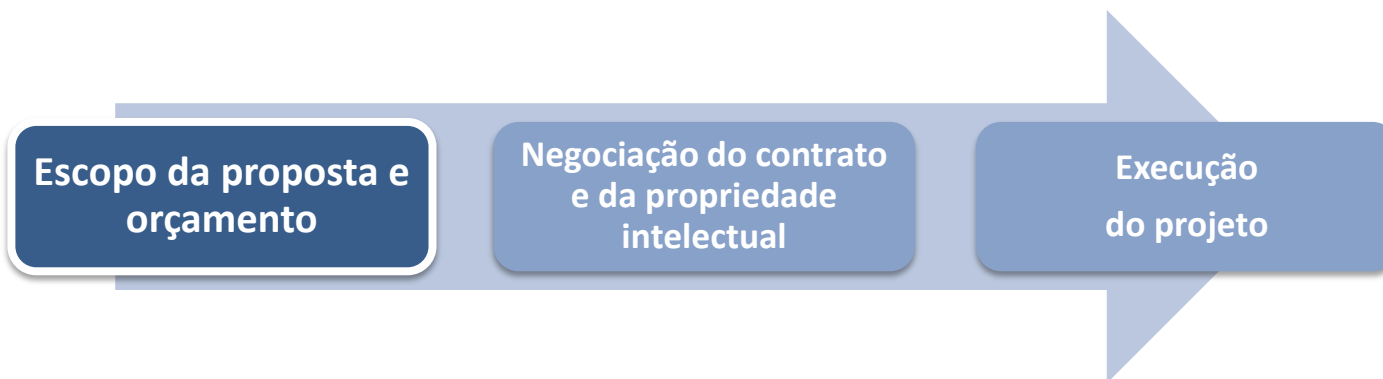
Contrapartida Financeira  
Mínimo 1/3\*

Contrapartida econômica - complementar  
Pagamento pessoal apoio  
Uso laboratório

\*Empresas sujeitas a obrigação de investimento em P&D –  
contrapartida de 50 %

\*\* Algumas propostas podem ter menor aporte das empresas

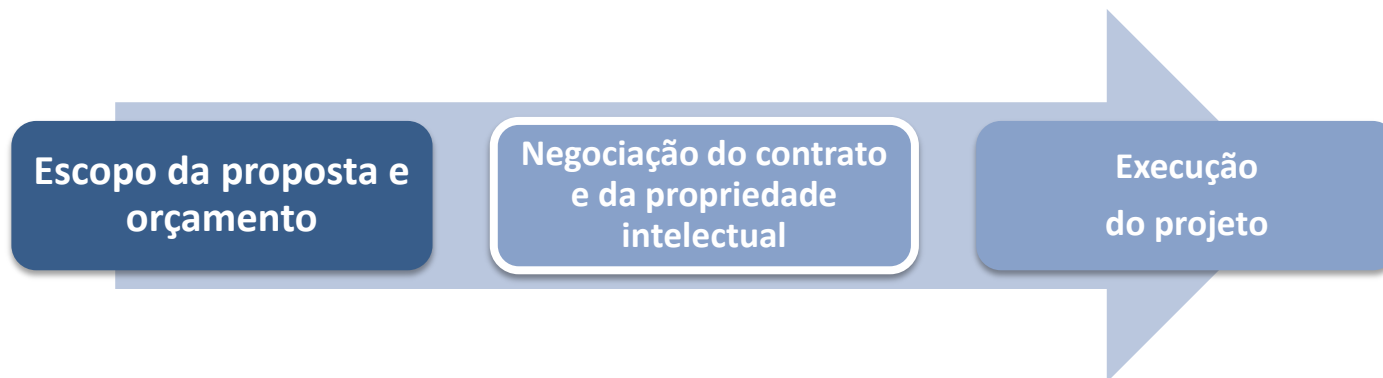
# Processo de negociação



- *Primeira etapa*
  - Contato com empresa parceira
  - Termo de sigilo é assinado entre os parceiros
  - Discutido e estabelecido o escopo da proposta e o plano de trabalho que inclui orçamento (empresa, IPT e outros parceiros, caso necessário para o projeto\*)
  - Metas quantitativas técnicas e comerciais são estabelecidas
  - Pesquisador do IPT submete o plano de trabalho para aprovação do IPT

\*Projeto pode envolver outras ICTs parceiras. Se o parceiro não for uma Unidade Embrapii poderá ser responsável por até 30% do projeto.

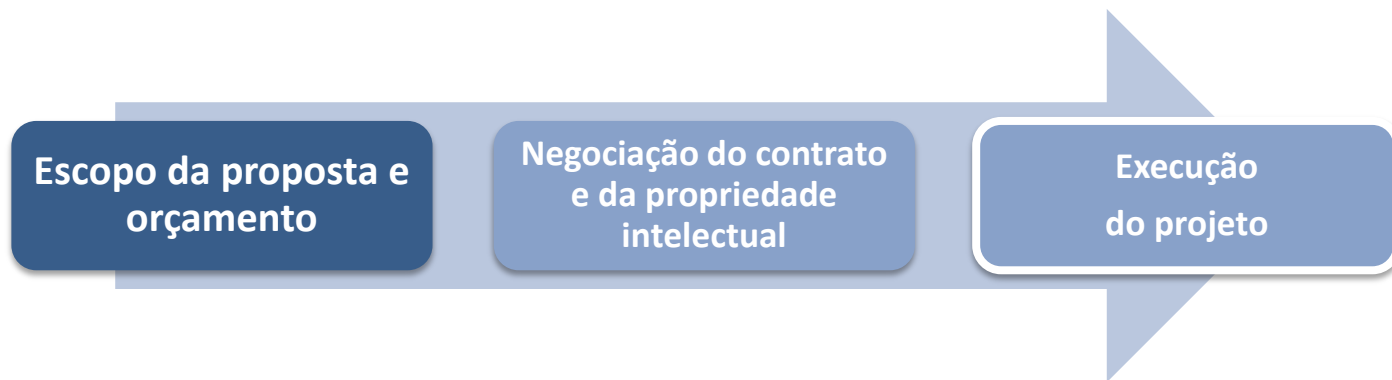
# Processo de negociação



- *Segunda etapa*
  - Discussão do contrato – estabelecido entre os parceiros (responsabilidades, cronograma, valores, fluxo de caixa do projeto, entregas e metas)
  - Propriedade intelectual:
    - Negociação com base na lei de inovação
    - Titularidade da patente – dividida entre os parceiros
    - Empresas podem explorar a patente com exclusividade no Mercado
    - Remuneração extra do IPT em caso de sucesso do projeto (royalties, taxa de sucesso etc) – negociado caso a caso

\*Projeto pode envolver outras ICTs parceiras. Se o parceiro não for uma Unidade Embrapii poderá ser responsável por até 30% do projeto.

# Processo de negociação



- *Terceira Etapa*
  - Assinar o contrato e iniciar o projeto
  - Publicações apenas com autorização dos parceiros
  - Empresa parceria acompanha o desenvolvimento ao longo da execução do projeto
  - Responsabilidade de gerenciar o projeto é do IPT – escritório de projeto
  - Responsabilidade de prestar contas para Embrapii é do IPT



## Incentivo à inovação

- ✓ Investimento não-reembolsável
- ✓ Risco do projeto de P&D dividido com parceiros



## Flexibilidade

- ✓ Qualquer tamanho de projeto
- ✓ Projeto pode ser desenvolvido para um grupo de empresas
- ✓ Projeto de P&D pode ser desenvolvido por empresas de diversos setores industriais



## Agilidade

- ✓ IPT avalia e aprova o projeto
- ✓ Negociação do contrato é rápida
- ✓ Recursos estão disponíveis e o projeto pode iniciar sua execução assim que o contrato for assinado



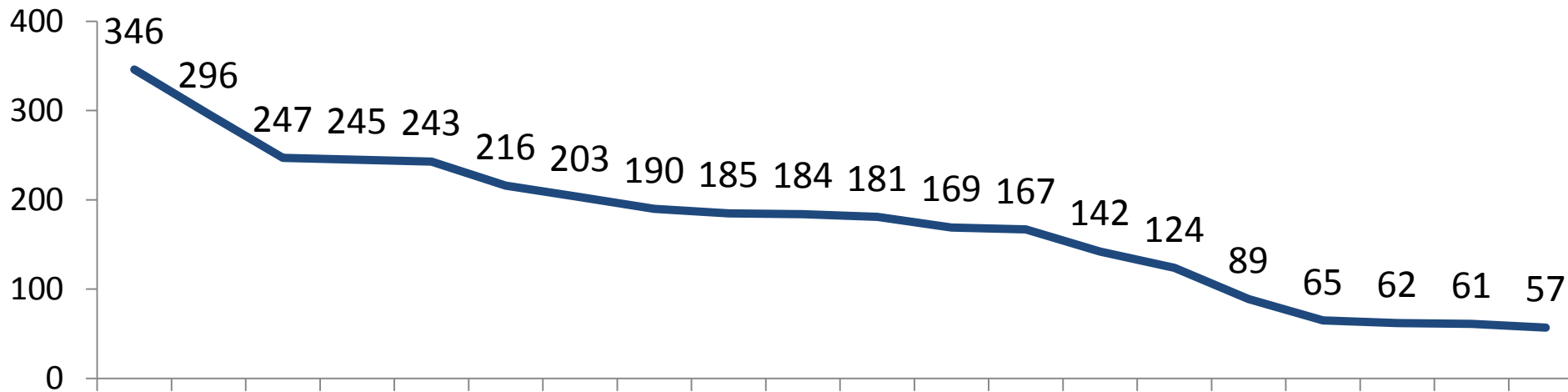
## Capacitação do IPT

- ✓ Equipe multidisciplinária com experiência em realizar projetos em parceria com empresas
- ✓ Infraestrutura laboratorial moderna
- ✓ Projetos podem ser desenvolvidos até o escalonamento do processo e até produção de protótipos.



# Processo de negociação – Desenho do escopo do projeto a assinatura do contrato

Medium time: 173,6 days



OBRIGADA!

*Flávia Motta*  
[fgmotta@ipt.br](mailto:fgmotta@ipt.br)

[www.ipt.br](http://www.ipt.br)  
[embrapii@ipt.br](mailto:embrapii@ipt.br)