



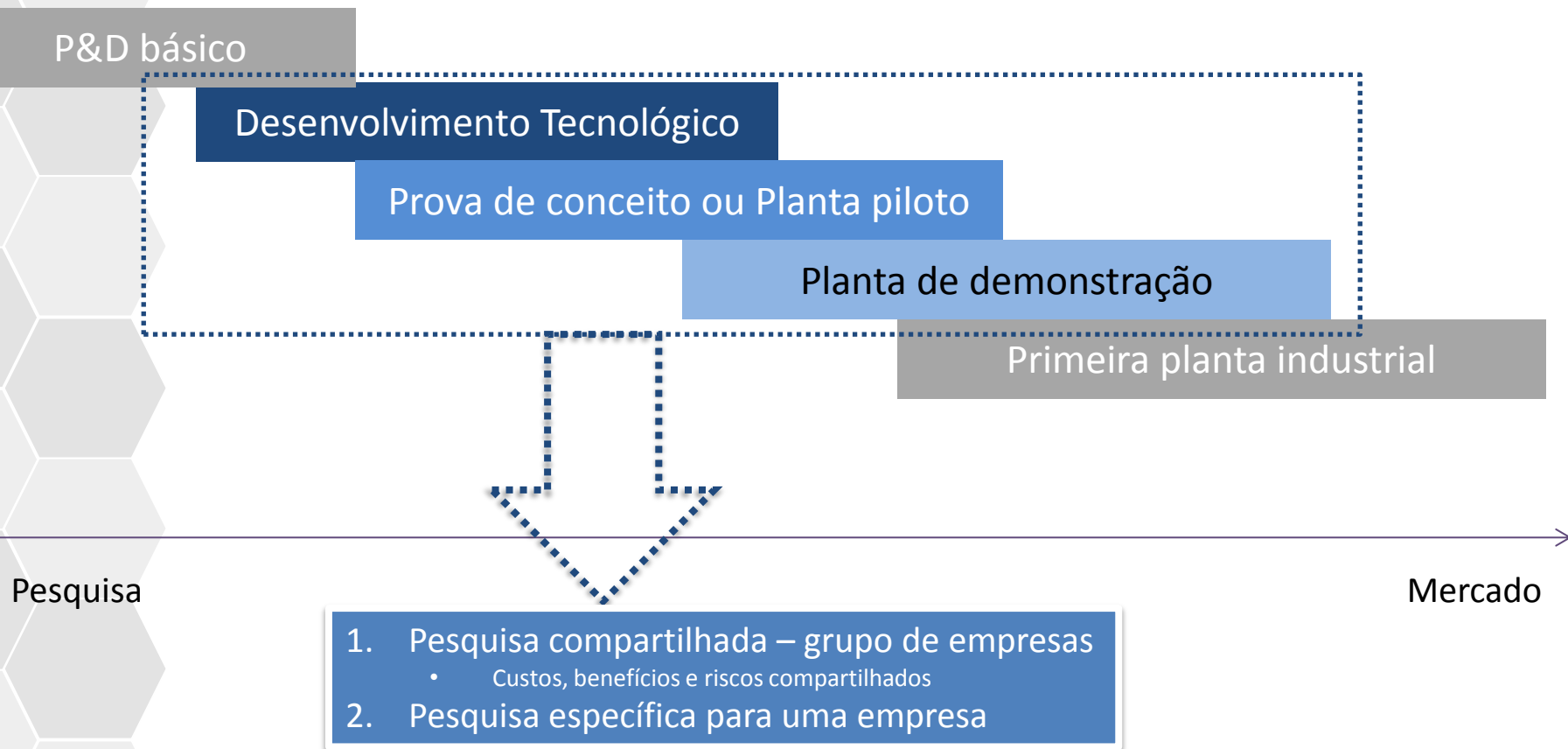
Processo de Contratação Unidade Embrapii IPT

DI/CPN

Características dos projetos financiados pela Embrapii

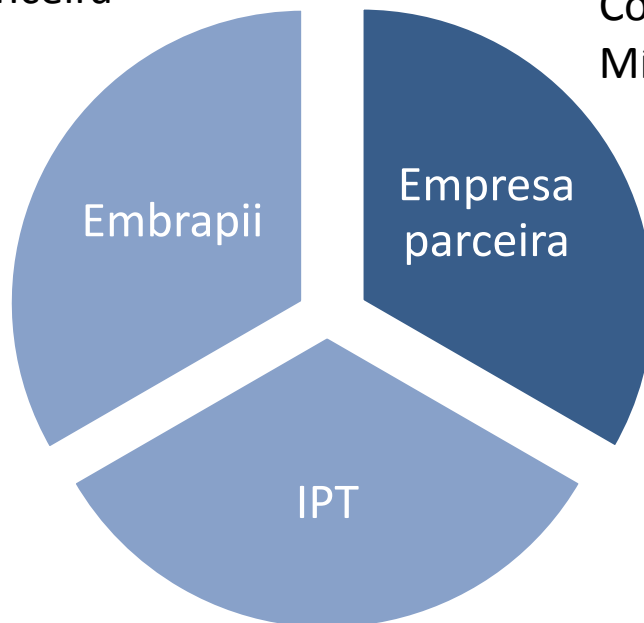
- Foco do projeto – desenvolvimento de produto ou processo inovador na área de atuação do IPT
 - Superar um gargalo tecnológico da empresa ou do mercado,
 - Gerar novo conhecimento para empresa ou mercado
 - Valor para o mercado
- Empresa parceira –
 - Empresas industriais de qualquer porte que tenham interesse em desenvolver projetos de PD&I em parceria com UE – IPT
- Valor do projeto –
 - Inclui os gastos de custeio necessários para o desenvolvimento do projeto incluindo as áreas de apoio
 - Aquisição de equipamentos apenas se estritamente necessário, e justificada, pela característica específica do projeto
- Prazo – até 2019

Características dos Projetos



Financiamento

Contrapartida Financeira
Máximo 1/3**



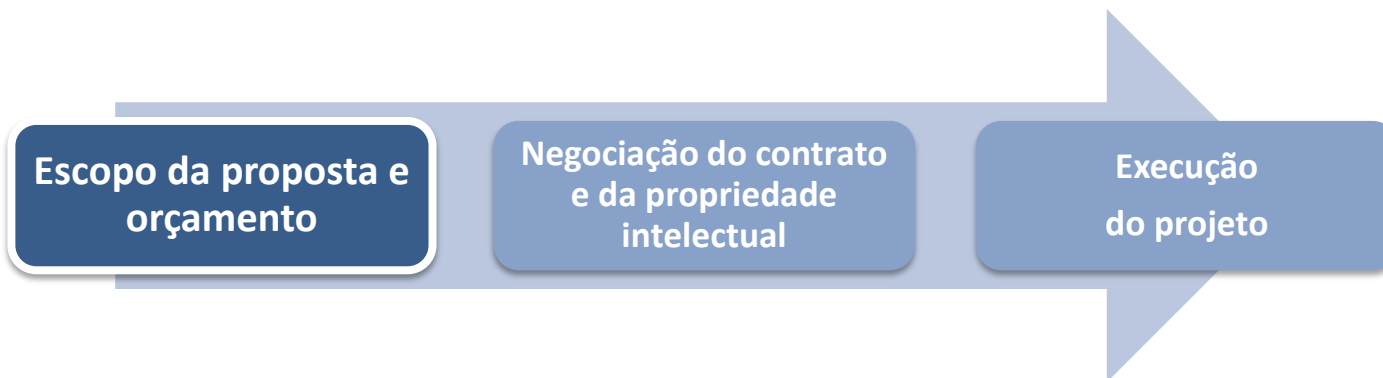
Contrapartida Financeira
Mínimo 1/3*

Contrapartida econômica - complementar
Pagamento pessoal apoio
Uso laboratório

*Empresas sujeitas a obrigação de investimento em P&D –
contrapartida de 50 %

** Algumas propostas podem ter menor aporte das empresas

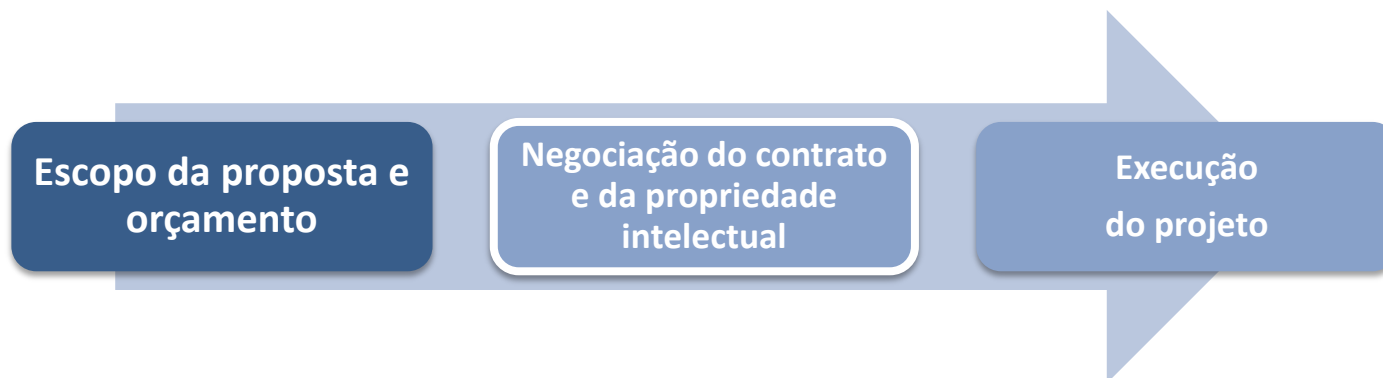
Processo de negociação



- *Primeira etapa*
 - Contato com empresa parceira
 - Termo de sigilo é assinado entre os parceiros
 - Discutido e estabelecido o escopo da proposta e o plano de trabalho que inclui orçamento (empresa, IPT e outros parceiros, caso necessário para o projeto*)
 - Metas quantitativas técnicas e comerciais são estabelecidas
 - Pesquisador do IPT submete o plano de trabalho para aprovação do IPT

*Projeto pode envolver outras ICTs parceiras. Se o parceiro não for uma Unidade Embrapii poderá ser responsável por até 30% do projeto.

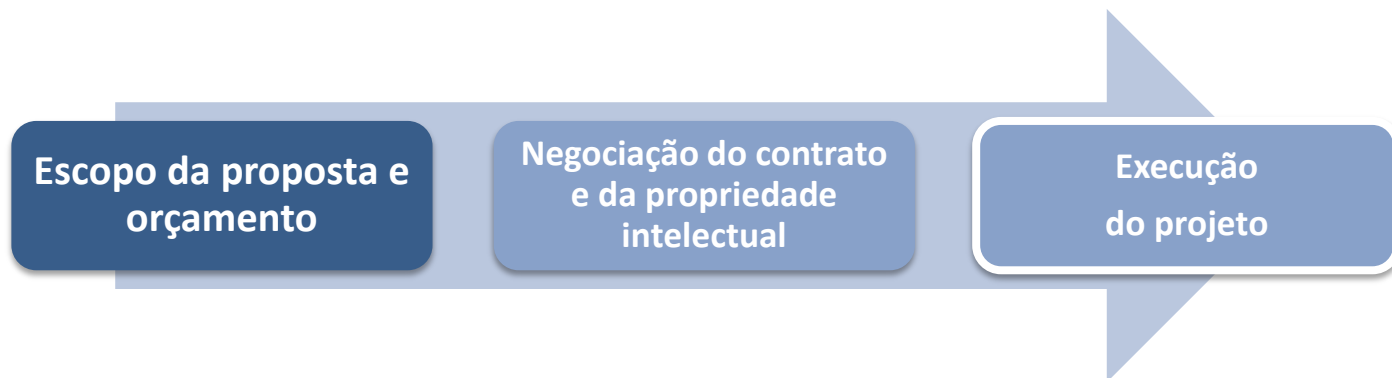
Processo de negociação



- *Segunda etapa*
 - Discussão do contrato – estabelecido entre os parceiros (responsabilidades, cronograma, valores, fluxo de caixa do projeto, entregas e metas)
 - Propriedade intelectual:
 - Negociação com base na lei de inovação
 - Titularidade da patente – dividida entre os parceiros
 - Empresas podem explorar a patente com exclusividade no Mercado
 - Remuneração extra do IPT em caso de sucesso do projeto (royalties, taxa de sucesso etc) – negociado caso a caso

*Projeto pode envolver outras ICTs parceiras. Se o parceiro não for uma Unidade Embrapii poderá ser responsável por até 30% do projeto.

Processo de negociação



- *Terceira Etapa*
 - Assinar o contrato e iniciar o projeto
 - Publicações apenas com autorização dos parceiros
 - Empresa parceria acompanha o desenvolvimento ao longo da execução do projeto
 - Responsabilidade de gerenciar o projeto é do IPT – escritório de projeto
 - Responsabilidade de prestar contas para Embrapii é do IPT



Incentivo à inovação

- ✓ Investimento não-reembolsável
- ✓ Risco do projeto de P&D dividido com parceiros



Flexibilidade

- ✓ Qualquer tamanho de projeto
- ✓ Projeto pode ser desenvolvido para um grupo de empresas
- ✓ Projeto de P&D pode ser desenvolvido por empresas de diversos setores industriais



Agilidade

- ✓ IPT avalia e aprova o projeto
- ✓ Negociação do contrato é rápida
- ✓ Recursos estão disponíveis e o projeto pode iniciar sua execução assim que o contrato for assinado

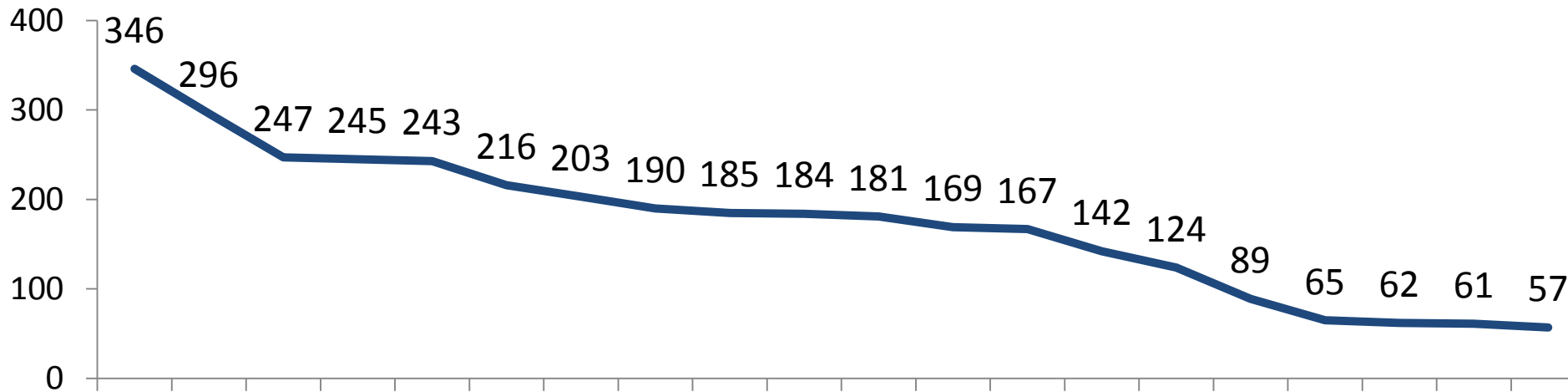


Capacitação do IPT

- ✓ Equipe multidisciplinária com experiência em realizar projetos em parceria com empresas
- ✓ Infraestrutura laboratorial moderna
- ✓ Projetos podem ser desenvolvidos até o escalonamento do processo e até produção de protótipos.

Processo de negociação – Desenho do escopo do projeto a assinatura do contrato

Medium time: 173,6 days



OBRIGADA!

Flávia Motta
fgmotta@ipt.br

www.ipt.br
embrapii@ipt.br